

Quelques faits sur l'industrie canadienne des technologies propres



- La demande pour les technologies propres sur le marché mondial en 2010 était d'environ 1 000 milliards \$, et selon son TCAC de 11 %, elle croîtra jusqu'à 3 000 milliards \$ d'ici l'année 2020. D'après les prédictions, l'industrie se hissera au rang de troisième dans le classement des industries mondiales les plus grandes par 2020, derrière la fabrication des produits électroniques et le secteur automobile.
- Presque 700 entreprises des technologies propres opèrent partout au Canada.
- En 2010, 44 400 Canadiens travaillaient dans les entreprises des technologies propres. En moyenne, ces entreprises comptaient 62 employés.
- Le taux d'emploi de l'industrie a augmenté de 8 % (TCAC) entre 2008 et 2010. Si cette tendance se maintient, l'industrie touchera 75 000 employés en 2015, et 126 000 en 2020.
- La somme des revenus de l'industrie a été évaluée à 9,1 milliards \$.
 - Les entreprises canadiennes ont généré 86 % de ces revenus
 - Les filiales étrangères situées au Canada en ont créé 14 %
 - En 2010, les entreprises des technologies propres canadiennes représentaient 0,7 % du PIB
 - Les entreprises qui gagnent au-delà de 100 millions \$ par année représentent 62 % des revenus totaux
 - 60 % des entreprises gagnent moins de 5 millions \$ par année
- Les revenus de l'industrie ont atteint un taux de croissance annuel composé (TCAC) de 19 % entre 2008 et 2010.
 - Les taux de croissance sur douze mois jusqu'en 2010 ont augmenté de façon marquée, signalant la fin de la récession.
- Si le Canada réussit à retenir son TCAC de 19 % jusqu'en 2020, le revenu de l'industrie des technologies propres atteindra 61,4 milliards \$.
- En 2010, le Canada possédait 2,5 et 4,7 % du marché mondial dans les secteurs du transport et du recyclage et de la transformation, respectivement.
- Tant que le TCAC de 2010 (19 %) se maintient, la part canadienne du marché mondial passerait d'un à deux pour cent.
- Les entreprises des technologies propres exportent 9 fois plus que les autres petites et moyennes entreprises (PME) canadiennes.
 - 81 % des entreprises des technologies propres au Canada sont exportatrices
 - 53 % de leurs revenus proviennent des exportations
 - Les ventes ailleurs qu'aux É.-U. représentent 44 % des exportations
 - Les marchés européens et étatsuniens sont les plus attrayants (62 % et 72 %, respectivement)
- En moyenne, les entreprises canadiennes à plus forte croissance mettent 19 ans avant d'atteindre un revenu de 19 millions \$.
- Entre 2008 et 2010, les PME canadiennes des technologies propres ont versé deux dollars en recherche-développement pour chaque dollar versé par les grandes entreprises de l'industrie.
- Le financement est la préoccupation première des PDGs des entreprises des technologies propres.